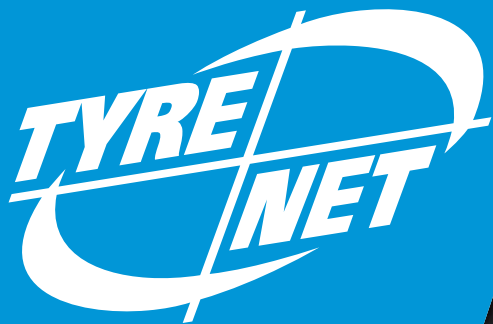
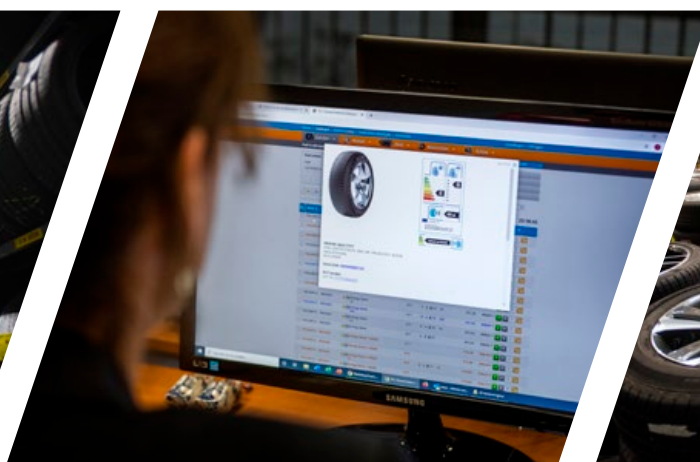




PARTNERS IN BANDEN



**Integratie van data en systemen is
ons speerpunt: onze klant moet
zorgeloos en professioneel banden
kunnen verkopen**

QUATRAC HEEFT ZIJN STREPEN — VERDIEND —

#TESTRESULTS
#ALLSEASON



“Prestaties op prototypeniveau”
“Beste veiligheid bij aquaplaning”
“Zeer hoog kilometrage”

www.vredestein.nl/winnaars

VREDESTEIN
TYRES



Betrouwbaar, innovatief en uniek

Tyrenet is de meest betrouwbare schakel tussen bandenfabrikant en autobedrijf, importeur of dealer. Dankzij de brede en diepe voorraad van de regionale grossiers hoeven onze klanten geen ‘nee’ te verkopen. Het vertrouwen dat zij in ons stellen, zien we terug in onze groei: inmiddels hebben we zo’n tien procent van de bandenmarkt in handen en dat percentage groeit gestaag. Online timmeren we aan de weg met onze Tyrenet Internet Catalogus (TIC), een online verkooptool waarmee onze klanten volledig transparant banden kunnen verkopen aan de consument. We zullen deze tool de komende jaren steeds verder doorontwikkelen.

Ook merken we dat steeds meer klanten de professionele opslag van banden- of complete wielensets graag aan ons toevertrouwen. Omdat we opslagruimtes door het hele land hebben, kunnen onze klanten de banden- of wielensets die ze nodig hebben vaak binnen 24 uur in huis hebben.

We zijn trots op onze klantenkring, die bestaat uit universele garagebedrijven en dealers. Tyrenet werkt ook steeds vaker samen met auto-importeurs, dealerholdings en garageconcepten. Hierbij ligt de focus op de integratie van data en systemen, waardoor zij zorgeloos en professioneel banden kunnen verkopen.

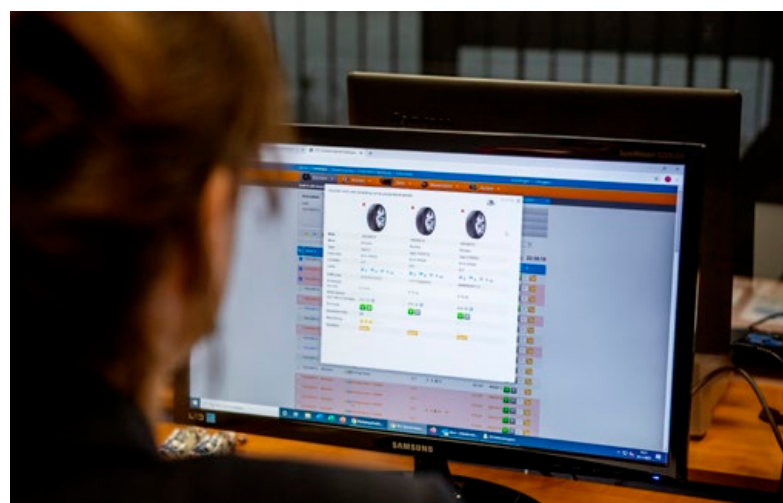
Arno Filippini / Directeur Tyrenet

tyrenet.nl



Betrouwbare partners in banden

Tyrenet weet de kracht en kwaliteit van regionale distributiespecialisten van banden en wielen samen te smelten in een organisatie met de kracht van een landelijke marktleider. Directeur Arno Filippini vertelt over het succes van Tyrenet in de zeer competitieve bandenbranche.



Tyrenet startte in 1998 als inkooporganisatie van banden en wielen en groeide in de loop der tijd uit tot een landelijke verkooporganisatie van merkonafhankelijke en zelfstandige regionale distributiespecialisten. Tyrenet werkt samen met 7 regionale autobandengrossiers, met 13 vestigingen verspreid door heel het land. Er is dus altijd een Tyrenet-grossier in de buurt. 'Deze ondernemers hebben allemaal jarenlange ervaring in het grossieren van banden en wielen en beschikken over een enorm 'banden-DNA'. Daarmee vormen ze de ruggengraat van onze organisatie', vertelt Arno Filippini, directeur van Tyrenet.

Mee profiteren

Het hoofdkantoor in Ravenstein ondersteunt de aangesloten specialisten op het gebied van marketing en sales, administratie en automatisering. Hoewel het marktaandeel van Tyrenet in de loop der jaren gestaag is gegroeid, is de organisatie altijd lean and mean gebleven. Op het hoofdkantoor werken tien medewerkers en de buitendienst bestaat uit vier medewerkers. 'We opereren in een zeer concurrerende markt', zegt Filippini. 'Door als organisatie lean and mean te blijven kunnen we persoonlijke service van de hoogste kwaliteit verlenen en snel anticiperen op wijzigende marktomstandigheden. We laten klanten profiteren van de voordelen die onze schaalgrootte met zich meebrengt.'

Kostenbesparing

'Dankzij de samenwerking met onze grossiers beschikken we over de grootste landelijke én regionale voorraad. Ook logistiek biedt het voordelen: dankzij de brede en diepe voorraad kunnen we bestellingen tot vier keer per dag bij klanten in heel Nederland bezorgen. Is een

"Persoonlijk contact met onze klanten is belangrijk. Het moet voelen alsof we collega's zijn"

Arno Filippini / Directeur Tyrenet

product onverhoopt niet op voorraad? Dan leveren wij binnen 24 uur of overnight', zegt Filippini. Kortom: wie klant is van Tyrenet hoeft geen 'nee' te verkopen.

'Een ander voordeel van ons uitgebreide en snel leverbare assortiment is dat onze klanten minimaal hoeven te investeren in het aanhouden van een eigen voorraad banden en wielen. Dat levert een kostenbesparing op die zeker in deze onzekere tijden erg interessant is', vindt Filippini. Voor verdere kostenbesparing kunnen klanten voor de opslag van winter- en zomersets gebruikmaken van de regionale opslagcapaciteit van Tyrenet. 'De meeste garagisten hebben onvoldoende ruimte om honderden sets banden op te slaan. Wij hebben die ruimte wel. Ook slaan we de banden op zeer professionele wijze op via een volledig geautomatiseerd online systeem, dat bovendien geïntegreerd kan worden met het eigen CRM- of DMS-systeem van garagisten. Daarmee maken we het onze klanten zo gemakkelijk mogelijk, zodat zij zich kunnen focussen op hun core business', zegt Filippini.



“Klanten van Tyrenet hoeven geen ‘nee’ te verkopen”

Winnende combi

De bandenopslagmodule is onderdeel van de Tyrenet Internet Catalogus (TIC), een state of the art online inkoop- en verkoopsysteem. ‘Tyrenet’s unique selling point is dat we de beste webshop van Nederland combineren met persoonlijke aandacht van onze medewerkers’, zegt Filippini. Volgens hem is het een winnende combi die zich elke dag weer bewijst. ‘In principe kan alles met één druk op de knop geregeld zijn, maar toch komen onze buitendienstmedewerkers graag langs om onze klanten op weg te helpen. Vooral in het begin is dat erg belangrijk. Onze klanten zijn blij dat wij die stap extra voor ze zetten. Ze waarderen het persoonlijke contact enorm en zijn blij met de verhelderende uitleg en het probleemoplossende vermogen van onze medewerkers.’ Ook maken klanten graag gebruik van Tyrenet’s uitgebreide kennis van banden. ‘Als bandenspecialist adviseren we onze klanten graag over de verkoop van banden aan consumenten. Zo helpen we ze om op een verstandige én commercieel interessante manier banden aan te bieden, zonder dat ze zelf veel verstand van banden hoeven te hebben’, zegt Filippini. Kortom: een win-win situatie. Klanten die graag nog beter willen adviseren bij de aankoop van nieuwe banden, of de technische bandenkennis op de werkvloer willen verbeteren kunnen overigens ook trainingen volgen via de Tyrenet Academy.

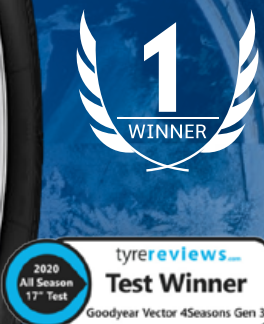
Verfrissend

Filippini noemt de hoge kwaliteit van de service die Tyrenet biedt ‘verfrissend in de markt’. ‘We zijn een betrouwbare speler die gemaakte afspraken nakomt. Ook denken we graag mee met onze klanten, zodat we onze services zo goed mogelijk kunnen afstemmen op hun wensen en eisen. Waar nodig investeren we in de verdere ontwikkeling van onze systemen om de samenwerking met onze klanten te verbeteren. Bij alles wat we doen speelt het persoonlijke contact met onze klanten een belangrijke rol. Het moet voelen alsof we collega’s van elkaar zijn, aldus Filippini.



"Tyrenet werkt samen met 7 regionale autobandengrossiers, verspreid over 13 vestigingen door heel Nederland"

Goodyear Vector 4Seasons Gen-3, uitstekende resultaten op droge, natte en besneeuwde ondergrond



GO  **GOODYEAR**

Altijd zorgeloos onderweg

Al sinds 1986 werkt Wensink Automotive aan hetzelfde doel: ervoor zorgen dat klanten aangenaam en zorgeloos op weg kunnen. Sinds eind 2009 werkt het bedrijf naar alle tevredenheid samen met Tyrenet-grossiers Dabeko en Ronden Banden.



Wensink is een echte mobiliteitsoplosser. 'Klanten kunnen niet alleen bij ons terecht voor de aanschaf van een nieuwe of gebruikte personenwagen, bedrijfswagen of truck. Naast de merken Mercedes-Benz, Ford, Citroën, DS en Kia zijn wij veel klanten van dienst met gebruikte auto's van alle merken. Wij verzorgen ook graag het onderhoud, leasing in alle mogelijke vormen, financiering of verzekering en het herstellen van schade', vertelt Wim van den Belt, Manager Inkoop & Parts bij Wensink.

Hetzelfde DNA

Wensink houdt zoveel mogelijk in eigen hand, maar werkt voor de opslag en verkoop van banden samen met twee grossiers van Tyrenet: Dabeko en Ronden Banden. 'Dankzij de software van de Tyrenet Internet Catalogus (TIC) kunnen we een kleine 10.000 sets in eigen beheer opslaan in ons bandenhotel', aldus Van den Belt. Het voordeel van

dit systeem? 'De registratie en logistiek loopt gesmeerd, waardoor ik er nooit achteraan hoef. Tyrenet doet er – net als wij – alles aan om klanten volledig te ontzorgen. Wat dat betreft sluit het DNA van onze organisaties goed op elkaar aan.' Wensink maakt ook gebruik van de verkooptool van de TIC, die ondersteuning biedt bij de verkoop van banden en wielen. 'Het voordeel van de verkoopmodule is dat we op alle 44 vestigingen dezelfde taal spreken, omdat we voor alle merken die we voeren dezelfde verkoopprincipes hanteren', zegt Van den Belt.

"Het DNA van Wensink Automotive: betrokken, betrouwbaar, bevlogen, professioneel en trots"

Gemakkelijk online inkopen én verkopen

Om klanten zo goed mogelijk te kunnen ondersteunen in de verkoop van banden en wielen ontwikkelde Tyrenet een zeer gebruiksvriendelijke online inkoop- en verkooptool: de Tyrenet Internet Catalogus (TIC). Daarmee maken we het werk voor klanten een stuk gemakkelijker!

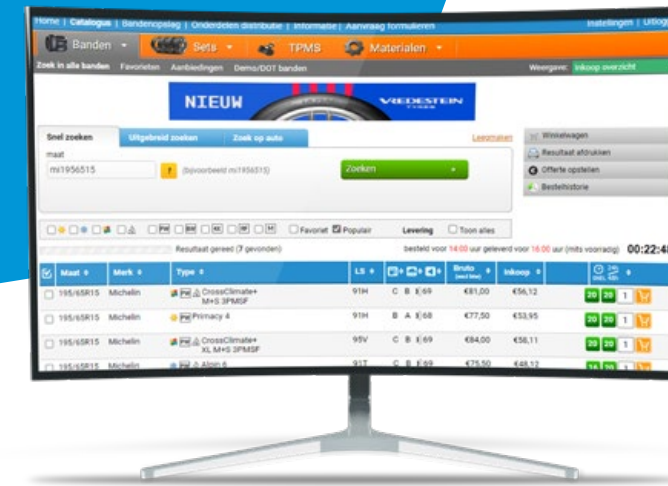


De Tyrenet Internet Catalogus (TIC) is een state of the art online bestelsysteem waarmee klanten 24 uur per dag en 7 dagen per week banden en wielen kunnen bestellen. Het assortiment bestaat uit ruim 55.000 verschillende artikelen, waardoor klanten altijd vinden wat zij zoeken. Tyrenet koopt banden rechtstreeks in bij officiële banden-importeurs, waardoor klanten bovendien verzekerd zijn van kwaliteit die voldoet aan alle Europese normen. Tyrenet heeft een breed assortiment aan banden van alle premium A-merken, diverse B-merken en een aantal budgetmerken op voorraad en kunnen deze tot vier keer per dag leveren. Ook is er een groot aanbod van stalen en lichtmetalen velgen van gerenommeerde merken.

De handige virtuele velgenmontage van de car configurator in de TIC geeft alvast een beeld van hoe een auto eruitziet na de montage van de gewenste velgen.

Transparante verkooptool

Naast de inkoop bij één van onze Tyrenet-grossiers is het ook mogelijk om banden en wielen te verkopen via de TIC. Het verkoopgedeelte van de TIC kan namelijk worden geïntegreerd in de websites van onze klanten, zodat deze hun eigen look en feel krijgt. Consumenten bestellen dan in de webshop van de klant banden en/of wielen die een Tyrenet-grossier in de regio binnen 24 uur kan leveren. De TIC is merkonafhankelijk en bevat dan ook nagenoeg



alle merken banden en wielen. Daarmee kunnen klanten dus zelf bepalen welke merken zij willen verkopen. Ook kunnen zij zelf de marges en verkoopprijzen instellen. Door vervolgens automatisch de montagekosten en verwijderingsbijdrage in te stellen, zien consumenten altijd een complete all-in prijs. De TIC maakt het daarnaast mogelijk om meerdere banden op basis van verschillende punten, waaronder brandstofverbruik, prijs en remmen op een nat wegdek, met elkaar te vergelijken. Ook kunnen complete offertes worden opgesteld en uitgeprint voor consumenten. Een ander voordeel is dat zij kunnen meekijken tijdens het advies. Daarbij is ook product-informatie, zoals het label en testresultaten, beschikbaar. Consumenten maken op basis hiervan niet alleen een betere keuze, maar krijgen ook meer vertrouwen in onze klanten als verkoper met verstand van zaken.

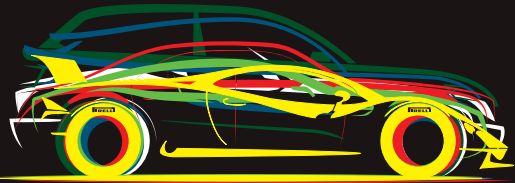
De voordelen van de TIC als verkooptool:

- 24/7 online bestellen
- Up-to-date voorraadweergave van Tyrenet-grossiers en bandenfabrikanten
- Altijd actuele prijzen
- Mogelijkheden om een eigen merkenpalet samen te stellen
- Zelf bepalen van marges, verkoopprijs, afvalbeheerbijdrage en montagekosten
- Toont altijd een complete all-in prijs aan consumenten
- 100% transparantie omdat consumenten kunnen meekijken tijdens het advies
- Producten kunnen vergelijken en testresultaten kunnen bekijken
- Continue doorontwikkeling maakt het systeem steeds beter, uitgebreider en gebruiksvriendelijker

“De Tyrenet Internet Catalogus (TIC): het state of the art online systeem waarmee klanten 24/7 banden en wielen kunnen bestellen én verkopen”

Heeft u interesse in het gebruik van de Tyrenet Internet Catalogus (TIC) in uw garage? Ga dan snel naar: tic.tyrenet.nl of neem contact op met een grossier in uw regio.

TOP CAR MANUFACTURERS
CHOOSE PIRELLI.



AND YOU? TYRES ARE CRUCIAL TO ENSURE THE PERFORMANCE OF YOUR CAR. IN COLLABORATION WITH THE BEST CAR MANUFACTURERS, PIRELLI DEVELOPS SPECIFIC TYRES FOR EVERY SINGLE CAR MODEL. THESE TAILOR-MADE PIRELLI TYRES ARE THE NATURAL REPLACEMENT FOR YOUR FIRST EQUIPMENT AND CAN BE EASILY RECOGNIZED BY THE EXCLUSIVE MARKING ON THE SIDE. LOOK FOR IT ON THE PIRELLI TYRES WHEN IT'S TIME FOR A TYRE CHANGE.



MORE INFO ON PIRELLI.COM

POWER IS NOTHING WITHOUT CONTROL

DE GROOTSTE SPECIALIST
IN WIELSERVICEMATERIAAL

- // Zaken doen met een fabrikant
- // 90 Jaar ervaring wereldwijd
- // Keuze uit A-merken, B-merken en eigen merken
- // Unieke kwaliteit
- // Service, training en kennisoverdracht
- // One stop shopping
- // Maximale beschikbaarheid
- // Marketing ondersteuning
- // Bestelgemak

www.rema-tiptop.nl



Specialist in bandenopslag

Te weinig ruimte om zomer- en wintersets in eigen beheer op te slaan, of een gebrek aan goede mogelijkheden voor juiste registratie. Herkenbaar? Tyrenet biedt een volledig geautomatiseerde oplossing voor bandenopslag.

De voordelen van bandenopslag via Tyrenet:

- Banden opslaan bij Tyrenet loont: klanten hebben geen eigen opslagruimte meer nodig en besparen dankzij het scherpe tarief op de opslagkosten
- De bandensets zijn bij Tyrenet verzekerd tegen brand en diefstal
- Neemt veel werk uit handen, waardoor klanten meer en betere service kunnen leveren
- De Bandenopslagmodule is onderdeel van de Tyrenet Internet Catalogus (TIC), dé online verkooptool die gratis ter beschikking wordt gesteld
- Dit volledig geautomatiseerde bandenopslagsysteem is 24/7 beschikbaar en geeft real time inzicht in alle gegevens die klanten nodig hebben
- De Bandenopslagmodule vraagt om een minimale tijdsinvestering door de eenmalige invoer van gegevens
- Pakbonnen en stickers met barcodes kunnen worden aangemaakt via de Bandenopslagmodule, waardoor professionele opslag in eigen beheer ook mogelijk is
- Communicatie met leasemaatschappijen en een koppeling met onder andere Dealer Banden Beheer (DBB), Syntec en Autoline behoort tot de mogelijkheden

Tyrenet is dé specialist in de opslag van zowel losse banden als complete wielensets. De sets worden bij één van de 7 regionale grossiers op een professionele manier opgeslagen. De sets kunnen via de Bandenopslagmodule in de Tyrenet Internet Catalogus (TIC) online worden geregistreerd, aangemeld en afgeroepen. De grossiers van Tyrenet kunnen de sets vaak binnen 24 uur en just in time afleveren. En omdat dit netwerk van regionale grossiers zich steeds verder uitbreidt, is er altijd een Tyrenet-grossier in de buurt.

GREENMax
MADE BY  LINGLONG TIRE

SUMMER
WINTER
ALL-SEASON

DRIVEN BY
INNOVATION
WWW.GREENMAXTYRES.COM



De liefde kent geen seizoenen, net als deze band.

**Duitse veiligheidstechnologie waar u
het hele jaar door op kan vertrouwen.**
De Continental AllSeasonContact™.



GERMAN
TECHNOLOGY

- Indrukwekkende grip op sneeuw en natte winterwegen
- Goede remprestaties op droge en natte wegen
- Onovertroffen rolweerstand in deze klasse

www.continental-banden.nl

Een toekomstbestendige samenwerking

De auto's van Hyundai zijn sinds 1978 op de Nederlandse wegen te vinden. Deels rijden deze auto's op de banden die Tyrenet levert: in 2016 ging Hyundai Motor Nederland in Sassenheim, de Hyundai- importeur voor Nederland, met Tyrenet in zee.

Hyundai heeft een netwerk van 85 dealers door heel Nederland. De regionale grossiers van Tyrenet leveren banden aan een groot aantal van deze dealers. Deze samenwerking verloopt uitstekend, vindt Frans Ruijter, Manager Parts & Accessoires bij Hyundai Motor Nederland. 'Het is voor onze dealers erg belangrijk dat banden beschikbaar zijn tegen een redelijke prijs en waar mogelijk nog dezelfde dag kunnen worden geleverd. Als er een auto met versleten banden op de brug staat, dan wil je die direct kunnen vervangen. Tyrenet is in staat om deze beloftes waar te maken, ook voor de minder gangbare merken en maten', aldus Ruijter.

Vooruitstrevend

Hyundai is een vooruitstrevend merk dat al langere tijd flink investeert in de ontwikkeling van rijden op waterstof en elektrisch rijden, zonder onbetaalbaar te worden voor de consument. Daarmee loopt het bedrijf voorop in Nederland én in Europa. 'We willen een groen merk worden met een zo klein mogelijke carbon footprint', zegt Ruijter. De overgang naar elektrisch rijden heeft natuurlijk een positieve impact op het klimaat, maar is niet zonder gevolgen voor de Hyundai-dealers. 'Aan de ene kant vallen inkomsten weg omdat het onderhoud aan elektrische

auto's goedkoper is. Daar staat gelukkig tegenover dat het bandenverbruik – en daarmee dus ook de verkoop van banden – toeneemt door elektrisch rijden. En dankzij het brede en diepe assortiment van Tyrenet kunnen onze dealers de bandenverkoop onder eigen dak houden', aldus Ruijter. Kortom: een toekomstbestendige samenwerking!



**"Het is voor onze dealers erg
belangrijk dat banden beschikbaar zijn
tegen een redelijke prijs en nog dezelfde dag
kunnen worden geleverd"**

GOED GETEST!

ALL-SEASON **WINTER** **ZOMER** **CARAVAN**

PREMITRA ALLSEASON AP3 **VANSMART A/S AL2** **PREMITRA SNOW WP6** **VANSMART SNOW WL2** **PREMITRA 5 HP5** **VANSMART MCV3+** **BRAVO UE-168**

ADAC **ADAC** **ADAC** **ADAC** **ADAC** **ADAC** **ADAC**

MAXXIS BANDEN

www.maxxisbanden.nl

great magazines

Laat uw mijlpaal doorleven in een glossy magazine!

Iedereen die iets te vieren heeft, kan rekenen op onze felicitaties. En op onze magazines.

Kijk op www.greatmagazines.nl en ontdek wat een kosteloos magazine kan doen voor uw bedrijf.

bureau Vet

Vier Online succes

Bureau Vet helpt B2B bedrijven het maximale uit iedere marketingeuro te halen met slimme inbound marketing- en salesstrategieën en krachtige websites.

Als HubSpot Diamond Partner zijn we fan van de inbound filosofie. Onze diensten en professionals helpen jou om je klant écht centraal te stellen en meer online succes te boeken.

Meer weten over Bureau Vet, HubSpot en de inbound methode? Ga dan naar www.bureauvet.nl/inbound-marketing

T0485 520 172 | info@bureauvet.nl | bureauvet.nl

Inspelen op ontwikkelingen en innovaties

Tyrenet groeide in de loop der jaren uit tot een betrouwbare speler in de wereld van banden en wielen. Ontwikkelingen op het gebied van steeds specifiekere bandenmaten (breder gamma), autogebruik en automatisering bieden mogelijkheden voor verdere groei.

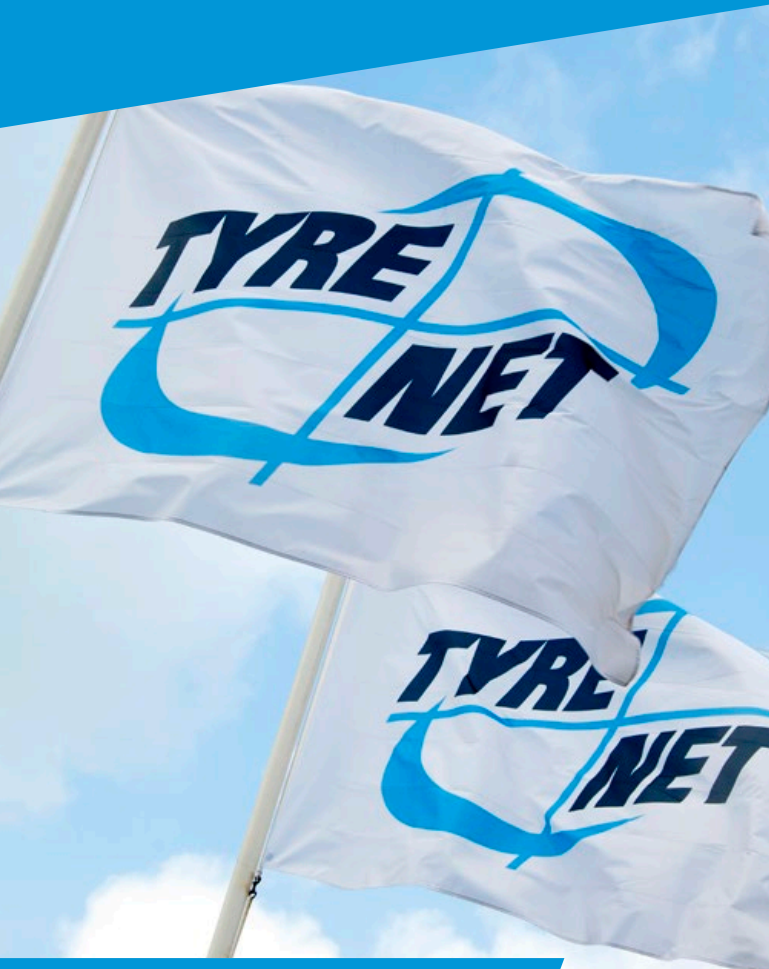
Tyrenet verkoopt op dit moment zo'n 800.000 banden per jaar. Directeur Arno Filippini wil zo snel mogelijk groeien naar 1 miljoen verkochte banden. Om die ambities waar te kunnen maken anticipeert Tyrenet voortdurend op ontwikkelingen en innovaties in de markt. 'Het Nederlandse wagenpark is in beweging. Steeds meer mensen gaan elektrisch rijden. Daarnaast is er meer focus op autogebruik in plaats van autobezit; er is sprake van meer private lease en mensen delen steeds vaker een auto. Ook wordt de connectiviteit van hun auto steeds belangrijker. Al deze ontwikkelingen zorgen ervoor dat de vraag naar banden verandert. Zo rijden de meeste elektrische auto's namelijk op een ander type band – vaak smaller en hoger – dat per automerk ook nog eens kan verschillen. Voor de meeste garagebedrijven is het onmogelijk om zoveel verschillende banden op voorraad te hebben', legt Filippini uit. Tyrenet's uitvoerige kennis over de meest recente ontwikkelingen in de bandenbranche biedt dan de uitkomst. 'Wij weten welke elektrische auto's er de komende tijd op de Nederlandse wegen gaan rijden en kunnen er voor zorgen dat we deze typen banden zowel landelijk als regionaal tijdig op

voorraad hebben.' Ook op het gebied van automatisering volgen de nieuwe ontwikkelingen elkaar in rap tempo op. 'Automatisering is Tyrenet's unique selling point en dat willen we graag zo houden. Onze eigen ICT-specialisten blijven dan ook voortdurend werken aan de doorontwikkeling van de Tyrenet Internet Catalogus (TIC) en de koppeling hiervan met andere systemen', zegt Filippini. 'Ook in de toekomst blijven we er alles aan doen om het onze klanten zo gemakkelijk mogelijk te maken om banden en wielen te verkopen.'



“De opkomst van elektrisch rijden verandert de vraag naar banden”

Profiteer van het 'banden-DNA' van Tyrenet



De samenwerking met onze Tyrenet grossiers vormt de basis voor ons succes. We zijn hen dan ook dankbaar voor het vertrouwen dat zij in ons stellen. We zijn trots op wat we tot dusver hebben bereikt met Tyrenet: inmiddels hebben we zo'n tien procent van de Nederlandse bandenmarkt in handen en we hopen dat percentage in de toekomst verder uit te breiden.

We staan bekend als een betrouwbare bandenspecialist, bij wie eerlijkheid en persoonlijk contact altijd voorop staat. Ook innovatie staat bij ons hoog in het vaandel. We zijn in staat om snel in te spelen op veranderende omstandigheden in de bandenmarkt, onder andere door de continue verbetering van de Tyrenet Internet Catalogus (TIC) en door de nieuwste ontwikkelingen op de voet te volgen. Kortom: wij weten wat de klant morgen nodig heeft!

Wilt u ook profiteren van ons 'banden-DNA'?
Neem dan snel contact met ons op! Wij helpen u graag verder.

Het team van Tyrenet

COLOFON

UITGEVER
Barry Reede

SALES & TRAFFIC
Marloes Oink

REDACTIE
Dieuwke de Boer

FOTOGRAFIE
Jeroen van Eijndhoven

NEW BUSINESS
Marja Maars
Wesley Dekker

VORMGEVING
Niek Jan Tops

DRUKWERK
SMG Groep

COPYRIGHT
Niets uit onze magazines mag worden veeleelvoudigd of anderszins toegepast worden, zonder onze schriftelijke toestemming.

PEOPLE, PLANET, PROFIT
Onze magazines worden volledig CO₂ neutraal gerealiseerd. Tevens waarborgen wij duurzaamheid door ISO 14001, ISO 14064 Carbon Footprint, ISO 9001, ISO 12647-2, ISO 27002, FIRA (brons) en ons Duurzaam Inkoop- en FSC certificaat.



Interesse in een Great Magazine?

Neem contact met ons op voor de mogelijkheden.

020 5800 977
info@greatmagazines.nl
www.greatmagazines.nl

great magazines

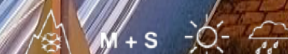
IMPERIAL TYRES CONQUER THE ROAD



ALL SEASON DRIVER

ECODRIVER 5

SNOWDRAGON UHP



WWW.IMPERIAL-TYRES.COM

ANWB ZOMERBANDENTEST 2020 MICHELIN DUBBELE TESTWINNAAR



MICHELIN PRIMACY 4

|| Eerste klas prestaties van deze premiumband. Beste band uit de test. Goed tot zeer goed op droog, goed op nat, stil, laag verbruik en zeer goede slijtvastheid. Geen zwakke punten of tekortkomingen. **||**

MICHELIN PILOT SPORT 4

|| Band voor de sportieve, veeleisende automobilist. Goed tot zeer goed op droog wegdek, op nat wegdek, op verbruik en op slijtvastheid. Geen zwakke punten of tekortkomingen. **||**

NAAST DEZE WINNENDE BANDEN HEBBEN OOK ANDERE PRODUCTEN UIT HET MICHELIN GAMMA DIVERSE PODIUMPLEKKEN BEHAALD: MICHELIN PILOT SPORT 4 SUV, MICHELIN CROSSCLIMATE+ EN DE MICHELIN PILOT SPORT 4S ZIJN DOOR HET GEZAGHEBBENDE DUITSE AUTOBILD TOT TESTWINNAAR UITGEROEPEN*.

**ALLE REDEN VOOR U OM VOOR DE KWALITEIT VAN MICHELIN TE KIEZEN
ALS U VEILIG EN DUURZAAM OP WEG WILT MET EEN KWALITATIEVE BAND!**

* Autobild bandentest all-seasonbanden 2019 en Autobild bandentest zomerbanden 2020.

Deze informatie is correct op de datum van publicatie - 06/2020
MFP Michelin 855 200 507 RCS CLERMONT-FERRAND, commanditaire vennootschap op aandelen met een kapitaal van 504.000.004 euro.
Hoofdkantoor: 23 Place des Carmes Déchaux - 63040 Clermont-Ferrand Cedex 9.
xtgraphik - 06/2020 © Michelin

